

Wiuz couvre 4 millions d'hectares

Publié le : 21.02.2024 Dernière Mise à jour : 22.02.2024 Par : Olivier Lévêque Lecture : 5 min.



À gauche, Lancelot Leroy, directeur innovation et développement Terrena et président de Wiuz, et Marc Hoppenot, qui a fondé la start-up Wiuz en 2016. Elle avoisine désormais les 3 M€ de CA.

Crédit photo Terrena, Wiuz

Wiuz, plateforme digitale de suivi agronomique, conseil et traçabilité, est dédiée à la distribution agricole. Elle poursuit son déploiement et totalise désormais 72 sociétés utilisatrices pour 4 millions d'hectares. Toujours détenue par Terrena et Axérial, la société mise sur de nouveaux services pour s'étendre.

« *Se déployer dans une logique de marque blanche correspond à notre stratégie depuis 2016. Et les données restent la propriété de nos clients* », résume **Marc Hoppenot, directeur de la start-up [Wiuz](#)**, qui totalise 21 employés en 2024.

Présente derrière une douzaine de noms (Conselio chez Terrena, Synchro chez Axérial notamment), la plateforme digitale est désormais déployée dans 72 sociétés coopératives et négoce.

16 partenaires actifs et 600.000 hectares

4 millions d'hectares étaient couverts à la récolte 2023 sur **80 % du territoire**. « *Nous espérons atteindre 5 millions d'hectares en 2026, projette même le directeur. Et nous réalisons 1,3 million d'hectares de plan de fumure !* »

Avec **16 partenaires actifs** partageant des flux de données, ce sont 600.000 ha qui sont couverts par des OAD intégrés à l'outil. « *Nous gardons une ouverture très forte aux*

partenaires pour accroître nos services », poursuit-il, évoquant un **chiffre d'affaires avoisinant désormais les 3 millions d'euros**.

Extensions récentes

Parmi les extensions récentes : **l'accroissement du nombre de cultures référencées**.

Pas moins de 539 productions sont ainsi enregistrées (grandes cultures, mais aussi vigne, arboriculture, maraîchage). Les **observations** remontées dans l'outil sont aussi en extension (36.000 en 2023), apportant un suivi exigé sur certaines filières, dont les semences, pour une meilleure traçabilité.

La coopérative **Vivescia** a d'ailleurs choisi Wiuz fin 2023 pour son [programme Transitions](#) qui veut engager 1.000 producteurs en agriculture régénérative à l'horizon 2026.

La plateforme vise ainsi à répondre aux attentes de toute la chaîne de valeur, de l'agriculteur au client industriel en passant par la coopérative champenoise. Une nouvelle plateforme Web a également été déployée auprès du public agriculteur.

Enfin, **Wiuz a intégré dernièrement l'outil Siméos d'Agro-Transfert** sur la gestion de l'état organique des sols à long terme dans une approche carbone.

Des actionnaires historiques

Pour assurer sa trajectoire, la jeune société peut compter sur ses deux actionnaires historiques, **Terrena et Axérial, présents à 50-50 du capital**.

*« Si nous avons soutenu la création de Wiuz, c'est qu'aucune solution ne nous donnait satisfaction à l'époque, rappelle **Lancelot Leroy, président de Wiuz**, également directeur innovation et développement Terrena. Aujourd'hui, nous avons des liens de partenariat étroits avec la société dans laquelle nous continuons d'investir, en gardant une logique d'ouverture importante.*

*L'enjeu de la valorisation des données est central pour apporter du service, grâce aux outils d'aide à la décision. Avec une **logique d'APIsation**, le but est de proposer de nouvelles interfaces permettant l'accès à de nouveaux services pour les agriculteurs et conseillers. Au final, nous recherchons toujours des gains de temps et de performance tout en facilitant la traçabilité. »*

Productivité des TC, simplicité chez l'agriculteur

Atout principal d'un actionnariat coopératif selon Lancelot Leroy : pouvoir confronter les nouveaux services aux réelles attentes terrain. *« Cela offre beaucoup d'agilité et de pragmatisme. L'évolution de la technologie doit rester en phase avec les usages terrain et faciliter la vie tant du TC que de l'agriculteur ! »*

Et Marc Hoppenot d'ajouter : « *Pour réaliser 1,3 million d'hectares de plans de fumure par an, il faut un outil très efficace, apportant une forte productivité. Chez Wiuz, nous mettons l'accent sur la **productivité des TC et la simplicité d'usage chez l'agriculteur.*** » Une même donnée est ainsi utilisée en moyenne 7 à 8 fois sur la plateforme.

Suite à une enquête Terrena menée auprès de ses conseillers, l'utilisation de Wiuz « *leur permet de passer davantage de temps à faire leur métier de TC et moins à se focaliser sur la saisie de données* », se félicite Lancelot Leroy. **30 % des adhérents agriculteurs Terrena ont pour leur part un usage régulier de la solution.**

« *C'est un niveau important, qui sera amené à progresser. Ce niveau d'utilisation est parfois bien plus élevé chez certains clients en fonction de la politique appliquée* », complète Marc Hoppenot. Il imagine également des **développements potentiels hors France**, en fonction des opportunités, avec tout de même le frein des spécificités réglementaires et techniques à lever.

Enjeux réglementaires

Les **évolutions réglementaires sont d'ailleurs un point clé** sur lequel la plateforme doit continuellement se mettre à jour.

« *Le niveau de complexité réglementaire, notamment sur des plans de fumures ou avec l'arrêté Abeille, est croissant et justifie que l'on ne prenne aucun risque. Nous devons rester dans un continuum d'amélioration réglementaire. C'est aussi le cas sur les sujets comme **le carbone ou l'agroécologie*** », insiste le directeur de Wiuz.

Pour conclure, Lancelot Leroy souligne l'intérêt fort de Wiuz « *dans un monde où le **poids de la preuve est de plus en plus important.** Pour la **traçabilité**, les enjeux carbone, la biodiversité, il est nécessaire d'avoir des outils performants.*

*L'usage du digital s'installe de façon généralisée, et nous nous devons de l'accompagner au mieux, en se challengeant à des acteurs plus gros, pour apporter des outils sur les enjeux spécifiques de l'agriculture. Ainsi, **l'agriculteur pourra plus facilement se concentrer sur son métier de producteur** dans un système pourtant de plus en plus complexe. »*